



e•tiketka

Делаем из розничного банка интернет-гипермаркет



ЧТО МЫ ДЕЛАЕМ?



Единый каталог
товаров и услуг



Логистика



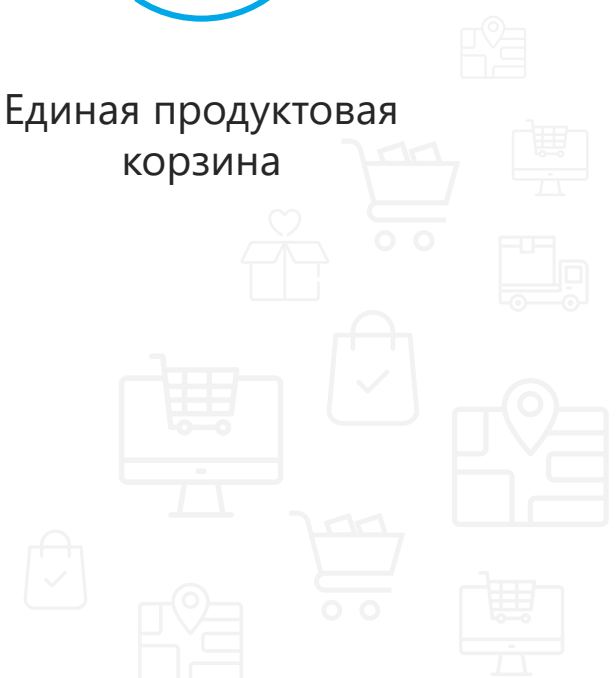
Единая продуктовая
корзина



Партнёры-поставщики
и провайдеры услуг



Контактный центр



- Мы трансформируем каждый банк в интернет-гипермаркет
- Купить в кредит покупателю быстро и просто. Достаточно положить товар в корзину и запросить и получит кредит – это проще, чем идти в магазин
- Мы сокращаем затраты на привлечение за счет revenue-share модели, а также увеличиваем LTV по действующим клиентам

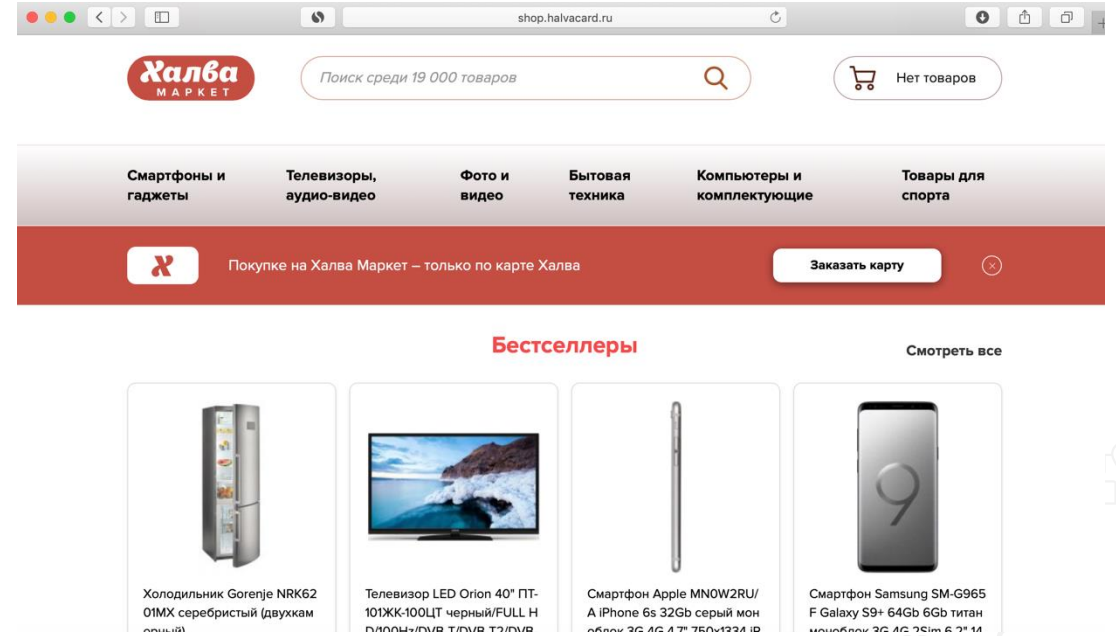
Сценарий POS кредитование

Конверсия в покупку:

Органический трафик – 0,18%

Целевой трафик – 1%

Средний чек ~ 40 тыс рублей



Сценарий Оплата картой рассрочки

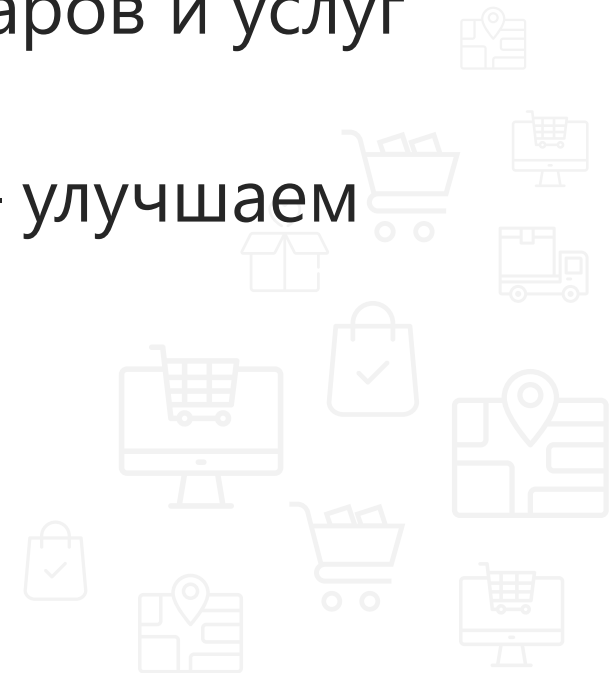
Конверсия в покупку:

Органический трафик – 0,55%

Целевой трафик – 1,5%

Средний чек ~ 16 тыс рублей

- Вовлекаем зарплатных клиентов банка. Типовое поведение зарплатника – снять аванс/зарплату и приобрести товар в кредит где-то еще
- Увеличиваем доход Банка, за счет продажи товаров и услуг на маркетплейсе Банка
- За счет данных о потребительской активности – улучшаем качество кредитного портфеля



НАШИ ПОСТАВЩИКИ ТОВАРОВ

ТОВАРНЫЕ КАТЕГОРИИ: Бытовая техника, DIY, Товары для детей, Спорт, Электроника

m=rlion



diHouse



MARVEL



OCS



WVP GROUP



Поставщики (более 100 тыс. SKU)



ASUS

SIEMENS



BOSCH

beko



ATLANT

PHILIPS



gorenje



KitchenAid

Бренды (более 800)



5 ПРОСТЫХ ШАГОВ ДЛЯ ЗАПУСКА МАРКЕТПЛЕЙСА В БАНКЕ

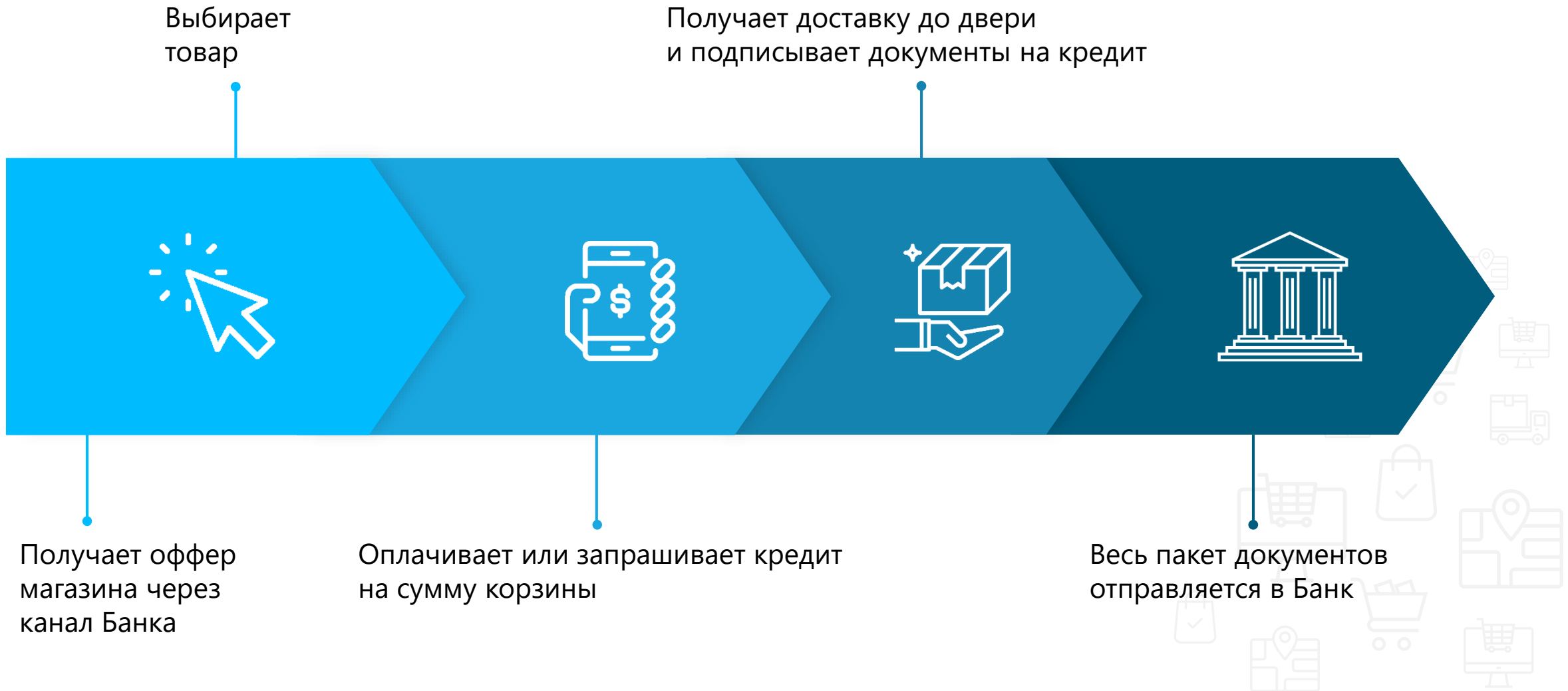
1-3 недели трудозатрат
со стороны банка

И **5 млн рублей** в год на
создание и
обслуживание интернет-
площадки. Это в десятки
раз меньше, чем если бы
Банк делал сам

- 1 Утвердить процесс выдачи
 - 2 Внести процесс в iFrame банка для кредитования
 - 3 Настроить VPN в рамках Ф3-152 для обмена данными
 - 4 Сделать DNS запись
 - 5 Предоставить брендбук и согласовать медиаплан
- + Интеграция с интернет-эквайрингом
(если используются банковские карты
как средство платежа)

Все остальное уже работает у нас и это надо только подключить!

ЧТО ДЕЛАЕТ ПОКУПАТЕЛЬ





<https://shop.migcredit.ru>

~Халва~

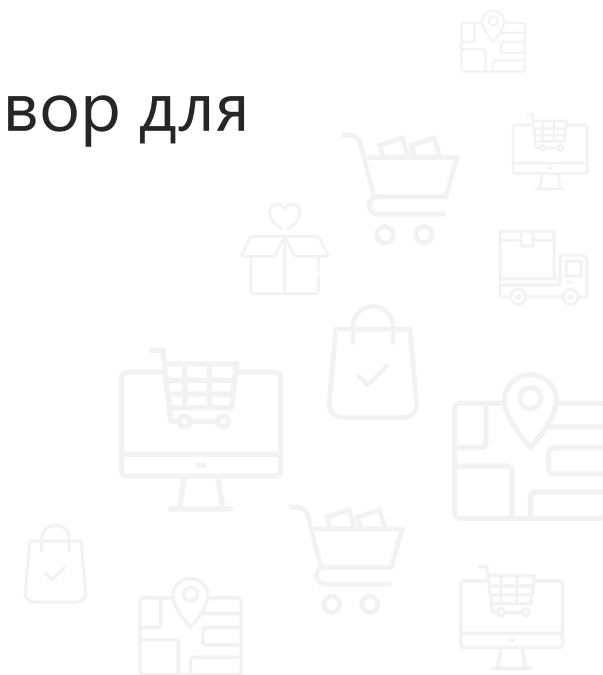
<https://shop.halvacard.ru>



- Разместить наш магазин на сайте Банка на условиях White-label
- Для Банка - 3% с оборота магазина
- РКО в Банке в рамках нашего сервиса



- Выбор сценария запуска (зарплатники, лояльность, кредитные механики)
- Расчет и валидация бизнес-кейса
- Подписание необходимых документов (NDA, Договор для запуска)
- Интеграция и запуск



Свяжитесь с нами для сотрудничества!

ИВАН ЛЕБЕДЕВ



Lebedev@e-ticketka.com



<https://www.facebook.com/lebedev.ivan>



+7 963 655 2417

